

جدول رقم (٢٣)  
أرباح الزيت للدونم سنة ١٩٧٤/  
التصدير بالليرة الاسرائيلية (١)

شجر عادي		شجر رومي		نوع التكاليف
شلتونة	ماسية	شلتونة	ماسية	
٧٥	٧٥	٧٥	٧٥	تكاليف العناية
٢٣٣	٥٥٥	٥٥٥	٢٢١٥٦	تكاليف القطف
١٦٥٢	٤١٥٦	٤٢٥٥	١٢٩٥١	تكاليف العصر
٢٤٥٢	٢٩٠	٢٤٦٥٥	٨٩٩	تكاليف التسويق (٢)
٢٠٨	٤٦٢٥١	٤١٩٥٥	١٣٢٤٥٧	المجموع
٢٧٤	٥٨٦٥٦	٤٩٠٥٣	١٨١٨٥٦	قيمة الزيت العامة (٣)
٦٠٧	١٢٤٥٥	٧٠٨	٤٩٣٥٩	الربح

يستدل من الجدول السابق ان تسويق الزيت محليا يعد مربحا، بينما لا يدر تصدير الزيت ارباحا تذكر وذلك بتأثير الاوضاع السياسية الراهنة . وبالرغم من ذلك يقدم

(١) نتائج الاستثمار .

(٢) تكاليف التسويق لكل كيلوغرام زيت تبلغ (٢٥٩) ليرة

بما فيها ضرائب جمركية .

(٣) سعر كيلو الزيت في الاردن يساوي ٤٤٤٠ ديناراً أردنياً

ويعادل (٥٨) ليرة . (المارك الالمانى = ١٢٠ ديناراً) .

ويستنتج مما سبق انه بسبب صغر مساحة الحيازات فسان زراعة الزيتون وحدها عاجزة عن تأمين العيش لمعظم الفلاحين مما يؤكد ضرورة اصلاح زراعي عام، والقضاء على نظام الاعتماد على صنف زراعي واحد فقط.

وليس للتسويق تكاليف تذكر، اذ يشتري المستهلك الزيت من الفلاح مباشرة وينقله الى بيته بنفسه . أما تكاليف تسويق الزيت المصدر فمرتفعة جدا اذ يحتاج نقلها من القدس الى عمان ("٦٠" كيلومتر فقط) الى يومين على الاقل بسبب التأخير على الجسور المؤدية الى الاردن ولذلك لا يمكن وصوله في اليوم نفسه وهذا معناه تحمل التاجر تكاليف يومي النقل مضاف اليها ضريبة الاستيراد التي تفرضها الاردن والبالغة (١١٪) . وعلى هذا الاساس تكون نسبة الربح للزيت المصدر حوالي (٦٨٪ - ٧٥٪) اقل من الربح الناتج من البيع في السوق المحلي وهذا ما يبينه الجدول التالي: