خلال سنة ١٩٧١، قامت بعثة جنوب افريقية تضم ممثلين عن أهم شركات الصناعات الثقيلة وممثلين عن بنوك «ستاندارت بنك» و «باركليس بنك» بزيارة إلى اسرائيل. وعينت اسرائيل، بعد ذلك، ممثلاً دائماً لبنك «يافت» في جنوب افريقيا «من اجل تحسين التبادلات التجارية في مجالات المعادن والمنتجات الصناعية النصف نهائية»(٦٤). ومن ادلة تطور العلاقات التجارية، اقدام الشركات على التسجيل في الغرفة التجارية. ففي الغرفة التجارية الاسرائيلية – الجنوب افريقية تسجل حوالي ١٠٠ شركة اسرائيلية في تل – أبيب. ولاتمام نجاح هذه الغرفة، تأسست في جنوب افريقيا غرفة مماثلة مركزها جوهانسبورغ (٦٥). وفي هذا الصدد، قال السفير الاسرائيلي لدى افريقيا الجنوبية «مع غزارة الموارد الاولية في جنوب افريقيا، والخبرة التكنولوجية في اسرائيل، نستطيع ان نعمل اشياء كثيرة اذا تكامل اتحاد قوانا»(٦٦). وكما رأينا في الجدول رقم ١ أن العلاقات التجارية اخذت بالتزايد بعد ١٩٦٧. فإن حرب ١٩٧٣ ساعدت ايضاً في تسريع عجلة التطور. ولقد عمدت بريتوريا إلى مساعدة تل – أبيب بكل الوسائل، نتيجة المقاطعة الافريقية الشاملة اقتصادياً وسياسياً لها. والجدول التالي يكشف لنا صادرات اسرائيل إلى جنوب افريقيا حسب نوع البضاعة، (بملايين الدولارات).

جدول رقم ٣(٦٧)

	١٩٧٣	١٩٧٤
مواد كيماوية، ومشتقاتها	٣,٤	١١,٢
مواد غذائية – ومشروبات وتبغ	١,١	١,٨
منسوجات	٣,٣	٧,٦
الماس	٠,٥	٠,٤
منتجات معدنية	٣,٠	٦,٧
منتجات زراعية	٠,٧	١,٠
المجموع	١٢,٠	٢٨,٧

أما واردات اسرائيل من جنوب افريقيا حسب نوع البضاعة فهي كما يلي (بملايين الدولارات).