

يقول ج. ه. جانسن الصحفي الهندي : « يقدم الخبراء الاسرائيليون خدمات في حقول مختلفة في الدول الافرو - اسيوية وهم فعلا خبرون في حقولهم ، ونشيطون يعملون ويعيشون مع السكان المحليين بعكس خبراء الدول الاخرى ، وباستثناء فيلق السلاح الامريكي ، الذين كانوا يبقون بعيدين مترفعين عن السكان المحليين . ومع ان خدمات هؤلاء الخبراء لا تعطى بدون مقابل ، الا ان مرتباتهم تسير مع معدل المرتبات المحلية . ولذا فان الافريقيين والاسيويين ينظرون الى الخبر الاسرائيلي كصديق وهو يكسب بلاده سمعة حسنة » (٥٧) .

ثانيا : اسهام الحكومة الاسرائيلية ورأس المال الخاص الاسرائيلي في المشاريع الاقتصادية في افريقيا وذلك على اساس المشاركة بنسبة لا تزيد عن ٥٠٪ من رأس المال وادارة المشروع لفترة قصيرة يحق بعدها للدولة الافريقية الشريكة شراء الحصة الاسرائيلية بتعويض عادل . القصد من وراء هذا الاسلوب بدون شك هو عدم اثاره مشاعر الحساسية عند الدول الافريقية من عودة النفوذ الاستعماري بزي جديد .

كان تأسيس خط النجمة السوداء في غانا عام ١٩٥٧ اول نموذج للاسهام الاسرائيلي في المشاريع الافريقية ، فقد أسهمت شركة تسييم للملاحة الاسرائيلية بنسبة ٤٠٪ من رأس مال الشركة و ٦٠٪ للحكومة الغانية وتركت الادارة بيد الاسرائيليين . وقد حقق المشروع نجاحا كبيرا وبقيت الادارة بيد الاسرائيليين حتى بعد ان اشترت غانا حصة اسرائيل بعد ثلاث سنوات ، وقد أسهم ذلك في تسهيل التجارة بين اسرائيل وغانا . وتأسست في غانا في عام ١٩٥٨ شركة غانا الوطنية للانشاءات برأسمال قدره ٥٦٠.٠٠٠ دولار ، حصة الحكومة الغانية ٦٠٪ وحصة شركة سوليل بونيه الاسرائيلية ٤٠٪ وقد ازداد عدد مثل هذه المشاريع المشتركة في افريقيا في عام ١٩٦٣ الى ٤٣ مؤسسة (٥٨) وكانت سوليل بونيه عنصرا فعالا في هذه المشاريع فقد أقامت شركات برأسمال مختلط اسرائيلي - محلي في كل من غرب نيجيريا وشرق نيجيريا وسيراليون واثيوبيا وتنجانيقا وكينيا ، وغولتا العليا وجمهورية افريقيا الوسطى ، وقد بلغ مجموع رؤوس الاموال لجميع الشركات الانشائية ذات العلاقة بسوليل بونيه في افريقيا في نهاية عام ١٩٦٢ مبلغا قدره ٤٠ مليون دولار ، وتستخدم هذه الشركات نحو ٣٢٤.٠٠٠ عامل محلي و ٣٥٠ مهندسا واداريا اسرائيليا (٥٩) .

ثالثا : العناية بالتبادل التجاري مع افريقيا ، وهناك أكثر من سبب تجاري يدفع اسرائيل نحو افريقيا ، فمن ناحية ، تلقي البضائع الاسرائيلية - المقاطعة عربيا - منافسة شديدة في اسواق اوروبا الغربية التي تعتبر اهم سوق تجاري بالنسبة لاسرائيل ، اضافة الى كلفة الشحن العالية التي تتكبدها البضاعة الاسرائيلية المصدرة الى اوروبا بينما توفر افريقيا - خاصة بعد فتح خليج العقبة ومضيق تران بوجه الملاحة الاسرائيلية في عام ١٩٥٦ - ميدانا رحبا للبضاعة الاسرائيلية ، ويمكن في الوقت ذاته سد حاجة اسرائيل من المواد الاولية المتوفرة في افريقيا وغالبا ما تكون بسعر وكلفة أقل . وقد حققت اسرائيل نجاحا باهرا في تنمية تجارتها مع افريقيا ، فقد ارتفعت نسبة صادرات اسرائيل الى افريقيا وآسيا من ١٤٤٪ في عام ١٩٤٩ الى ١٧٢٪ عام ١٩٦٧ (٦٠) وبلغت ٢٥٪ عام ١٩٧٠ (٦١) . وان حجم الصادرات الاسرائيلية الى افريقيا في ارتفاع مستمر حتى بلغ ٤١٦٥٦ مليون دولار في عام ١٩٧٠ بينما بلغت واردات اسرائيل من افريقيا في العام نفسه ٣٠٤٠٨ مليون دولار .

وقد صرح بلوهنتال المسئول المالي في شركة كور الاسرائيلية ورئيس مجلس غرفة التجارة الاسرائيلية الافريقية في حزيران ١٩٧١ بأن الصادرات الاسرائيلية الى افريقيا تزداد بنسبة ٢٢٪ سنويا وان افريقيا تستورد نحو ٤ - ٥٪ من مجموع صادرات اسرائيل و ١٠٪ من صادراتها الصناعية التي توزع بالنسب التالية : المنسوجات ١٧٪ ، مواد