

ثالثاً: العمل على ربط اقتصاديات الضفة الغربية وقطاع غزة بإسرائيل وفكها عن المنطقة العربية، والعالم الخارجي، وذلك من خلال تقليص حجم التبادل بين الضفة والقطاع، من جانب، وبين الدول العربية، من جانب آخر، وزيادة هذا التبادل مع إسرائيل^(٧٩). وقد أدت هذه السياسة إلى أن تصبح الضفة والقطاع ثاني أكبر سوق للصادرات الإسرائيلية، خصوصاً للسلع المصنعة، بعد الولايات المتحدة، والثاني في ذلك قبل المملكة المتحدة^(٨٠)؛ وفي العام ١٩٧٥، على سبيل المثال، مثلت الصادرات الإسرائيلية للمناطق المحتلة ١٩ بالمئة من إجمالي الصادرات الإسرائيلية. بل أن هذا الرقم يقفز إلى نسبة ٢٨,٣ بالمئة، إذا استثنيت تجارة الماس الإسرائيلية (الذي لا يصدر إلى المناطق المحتلة)، مع التذكير بأن تجارة المناطق المحتلة مع إسرائيل تجارة ذات بعد واحد، نتيجة للصعوبات التي توضع أمام انتقال سلع المناطق المحتلة إلى إسرائيل، بسبب الحجج الأمنية، أو بسبب إجراءات الحماية الصريحة^(٨١).

رابعاً: تشجيع انتقال العمال العرب إلى سوق العمل الإسرائيلي، الأمر الذي أدى إلى زيادة هؤلاء بنسبة كبيرة. ففي الوقت الذي كانوا يشكلون ١١ بالمئة من قوة العمل العربية في الأرض المحتلة العام ١٩٧٠، وصل عددهم العام ١٩٨١ إلى نسبة ٣٤,٩ بالمئة^(٨٢)، أي تضاعف العدد ثلاث مرات في حوالي عشر سنوات، مع الأخذ بعين الاعتبار، وكنتيجة للسياسة الاقتصادية الإسرائيلية، والأمنية أيضاً، أن أعداداً كبيرة من العاملين، والمتقنين، والفنيين، من الأرض المحتلة تتدفق إلى الأردن والدول العربية، وخاصة النفطية، وإلى عدد من الدول الأوروبية^(٨٣). كل هذا على حساب فروع الإنتاج في الأرض المحتلة، حيث تعاني هذه الفروع من نقص في الأيدي العاملة، وارتفاع في الأجور، نتيجة منافسة سوق العمل الإسرائيلي^(٨٤)، والهجرة الاقتصادية إلى الخارج.

خامساً: العمل على ربط البنية التحتية (infrastructure) لاقتصاديات الضفة الغربية وقطاع غزة بالهياكل الأساسية للاقتصاد الإسرائيلي. ويتضح هذا في مجالات عدة، أهمها: ربط شبكة الكهرباء في الضفة والقطاع بشبكة الكهرباء القطرية الإسرائيلية^(٨٥)، وفرض سلطة شركة ميكروت الإسرائيلية للمياه على مصادر، ومعظم شبكات، المياه في الضفة والقطاع^(٨٦)؛ وتحكم المؤسسات المصرفية الإسرائيلية في النشاط المصرفي، بعد اغلاق جميع فروع المصارف العربية في الضفة والقطاع^(٨٧)؛ وفرض هيمنة شركات المواصلات الإسرائيلية على المواصلات العربية المحلية^(٨٨). هذا علاوة على تحكم سلطات الاحتلال في الإطار القانوني لمختلف النشاطات.

نتائج عملية الخنق الاقتصادي

كان من أهم نتائج عملية الخنق الاقتصادي لاقتصاد الضفة الغربية وقطاع غزة، تشغيل ما يقرب من نصف قوة العمل العربية في الاقتصاد الإسرائيلي، وظهور الضفة والقطاع كسوق رئيس لتصدير البضائع الإسرائيلية، وخاصة السلع المصنعة والتكنولوجية^(٨٩)، مما أدى إلى إحداث درجة من الاندماج البنائي الاقتصادي والاجتماعي، بين الضفة والقطاع، من جانب، وإسرائيل، من جانب آخر^(٩٠). وقد نجمت عن ذلك تغيرات في البنية الاقتصادية والاجتماعية، في الضفة والقطاع، الأمر الذي أدى إلى انعكاسها على النواحي الثقافية، وبخاصة، والاتجاهات السياسية، بصفة عامة. ومن أهم هذه التغيرات، وانعكاساتها، ما يلي:

أولاً: اضعاف البنية التحتية لاقتصاد الضفة والقطاع، الأمر الذي قد يؤدي إلى اضعاف الشخصية الوطنية بين المواطنين العرب فيها، نتيجة لما قد يقودهم إلى القبول بالأمر الواقع. فتحويل الضفة والقطاع إلى سوق استهلاكية للمنتجات الإسرائيلية، يجعل من اقتصاد المنطقتين